InTrade
GLOBAL BUSINESS

NEGOCIOS EXITOSOS CON CHINA

Febrero de 2020

InTrade
GLOBAL BUSINESS

TEMAS DE LA CHARLA

- ✓ Oportunidades de negocios con China
- ✓ Proceso general de compras en China
- ✓ Riesgos y como prevenirlos
- ✓ Feria de Cantón

InTrade
GLOBAL BUSINESS

NUESTRA EMPRESA

InTrade es una empresa dedicada a facilitar y asegurar a empresas Latinoamericanas a establecer relaciones de negocios con China.

Contamos con 15 años de experiencia y oficinas propias en Shanghai. Le otorgamos a nuestros clientes **SEGURIDAD Y EFICIENCIA** para poder desarrollar una buena negociación con este país asiático.

InTrade
GLOBAL BUSINESS

NUESTROS SERVICIOS

COMPRAS EN CHINA

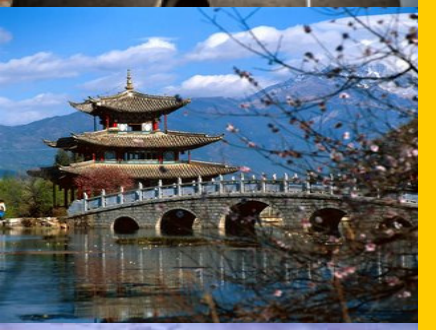
Apoyamos a nuestros clientes en todo el proceso de compras en China, desde la búsqueda de proveedores, verificación de empresas, control de calidad, logística, documentación, hasta el embarque de la mercadería.

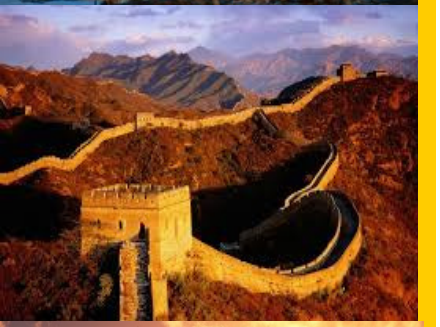
InTrade
GLOBAL BUSINESS

NUESTROS SERVICIOS

Nuestro servicios hacen especial énfasis en 3 aspectos fundamentales:

- ✓ Búsqueda del mejor proveedor chino y verificación.
- ✓ Negociación directa con las fábricas en China, asegurando el mejor precio y condiciones de compra.
- ✓ Inspección y Control de la mercadería antes del embarque para asegurar la calidad y correctos términos de entrega.





OPORTUNIDADES

PROCESO DE COMPRA

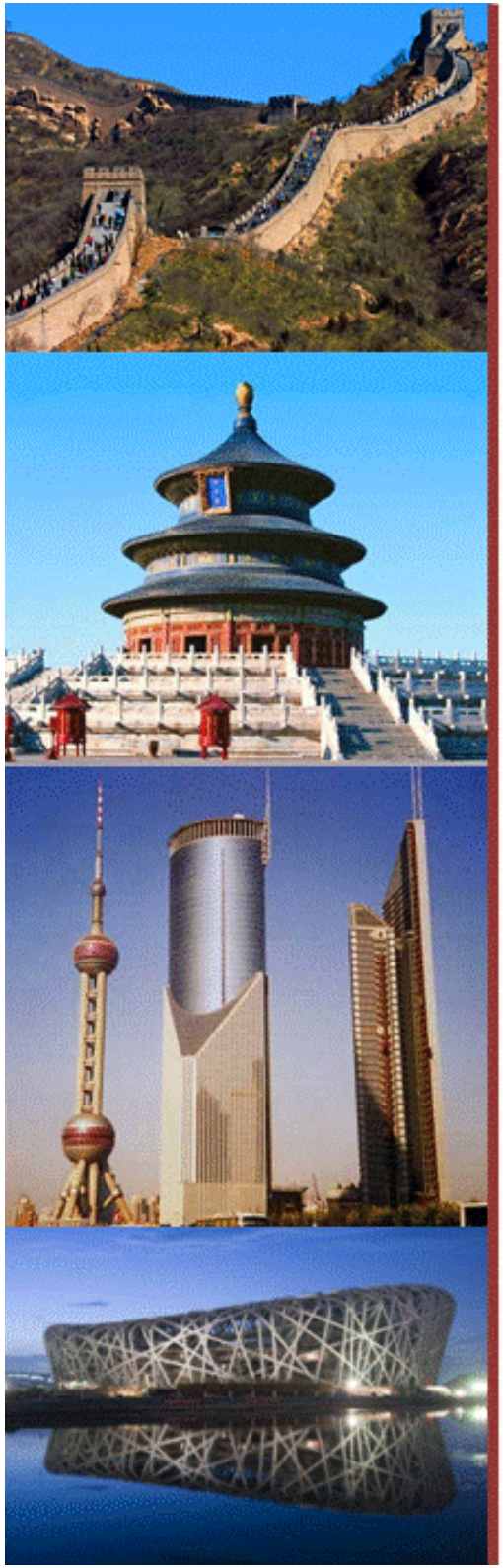
1. **Búsqueda y Selección de Proveedores.**

2. **Negociación de los términos de la compra y cierre de la operación.**

3. **Control de la mercadería antes del embarque.**

4. **Aspectos prácticos y logísticos.**

5. **Riesgos y aciertos.**



BUSQUEDA Y SELECCION DE PROVEEDORES

- ✓ **Importancia de un buen comienzo.**
- ✓ **Definición exacta de los productos a comprar.**
- ✓ **Fuentes para la búsqueda de proveedores:**
  - Internet
  - Ferias de Negocios
  - Terceros

Web sites de proveedores Chinos

- www.alibaba.com
- www.made-in-china.com
- www.globalmarket.com
- www.global-sources.com

VERIFICACION DE PROVEEDORES

1. No quedarse solo con Internet.

2. Puntos a verificar:

- ✓ Empresas fraudulentas.
- ✓ Que sean empresas serias y confiables.
- ✓ Calidad del producto.

3. Formas de verificar:

- ✓ Documentación de la empresa.
- ✓ Referencias comerciales.
- ✓ Referencias gubernamentales.
- ✓ Auditorias y visitas a la fabrica.
- ✓ Muestras del producto.

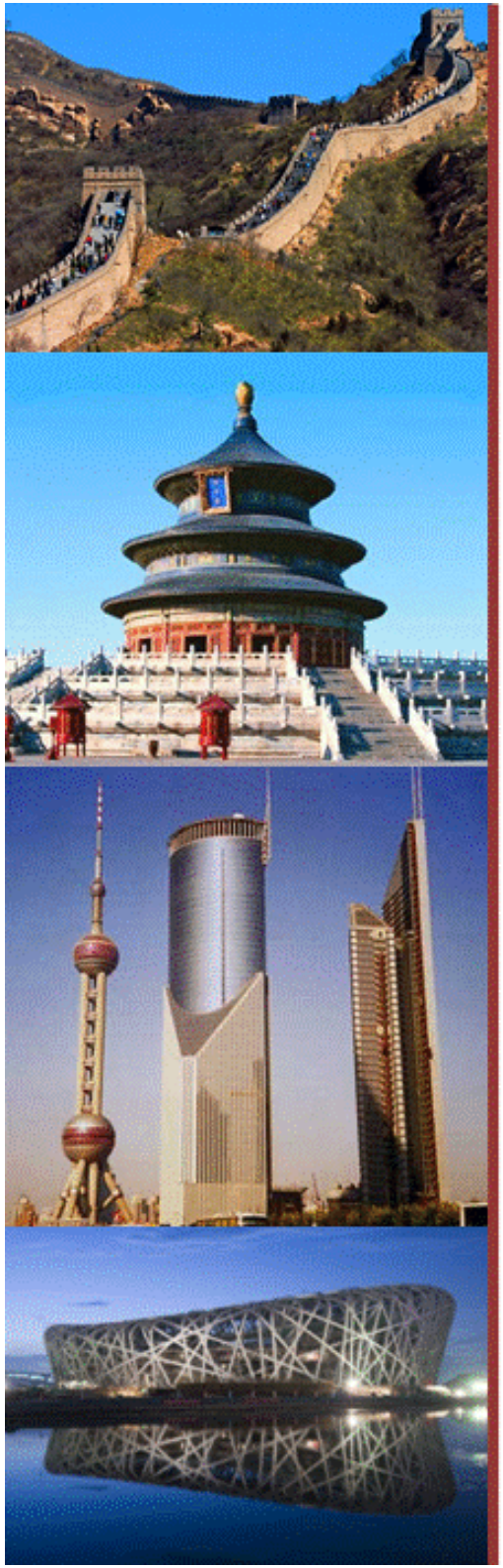
FRAUDES

Tipos de Fraude:

1. Fraudes relativos al pago:
   - Fraudes informáticos: modificación de datos bancarios en la proforma.
   - Centrales telefónicas para cobrar el pago inicial.
   - Personas con falsa identidad.

2. Fraudes relacionados con la mercadería
   - No envío de la mercadería comprada.

NEGOCIACION Y SEGUIMIENTO



1. Contacto con el proveedor:

- ✓ Contacto primario: email o web.
- ✓ Contacto secundario o personal: teléfono.
- ✓ Contacto terciario: visita.

2. Cierre de la compra.

3. Presencia en China:

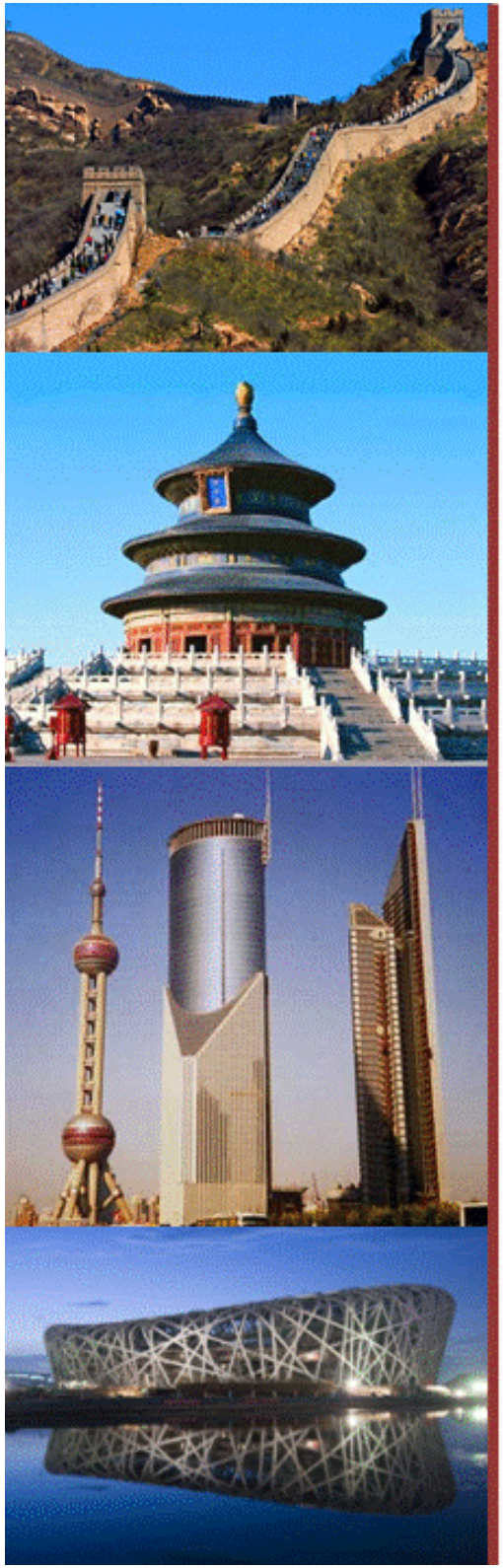
- ✓ Conocer sus costumbre, cultura e idioma.
- ✓ Tener contactos.
- ✓ Conocer el protocolo de Negocios.
- ✓ Estar físicamente presente y en el mismo horario de trabajo.
- ✓ Coordinación logística.

CONTROL DE LA MERCADERÍA

El control de la mercadería antes del embarque es fundamental para cerrar todo el ciclo.

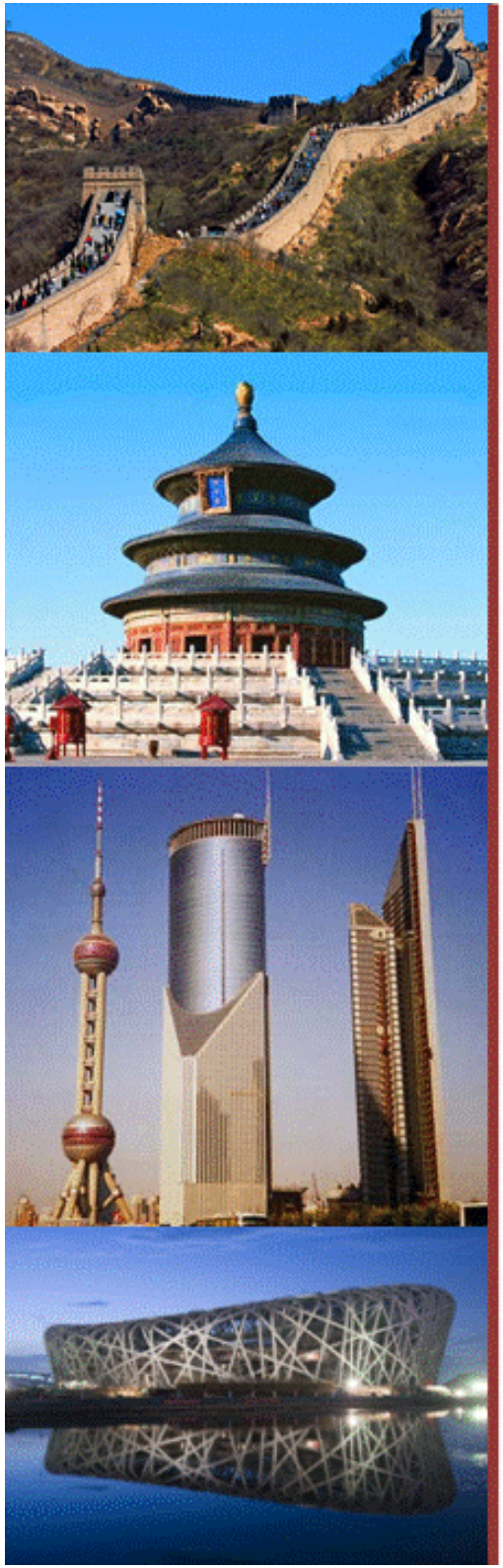
Si no cerramos con esta instancia todo el esfuerzo anterior puede verse perdido.

Contar con un agente profesional e independiente es importante para una buena inspección de calidad.



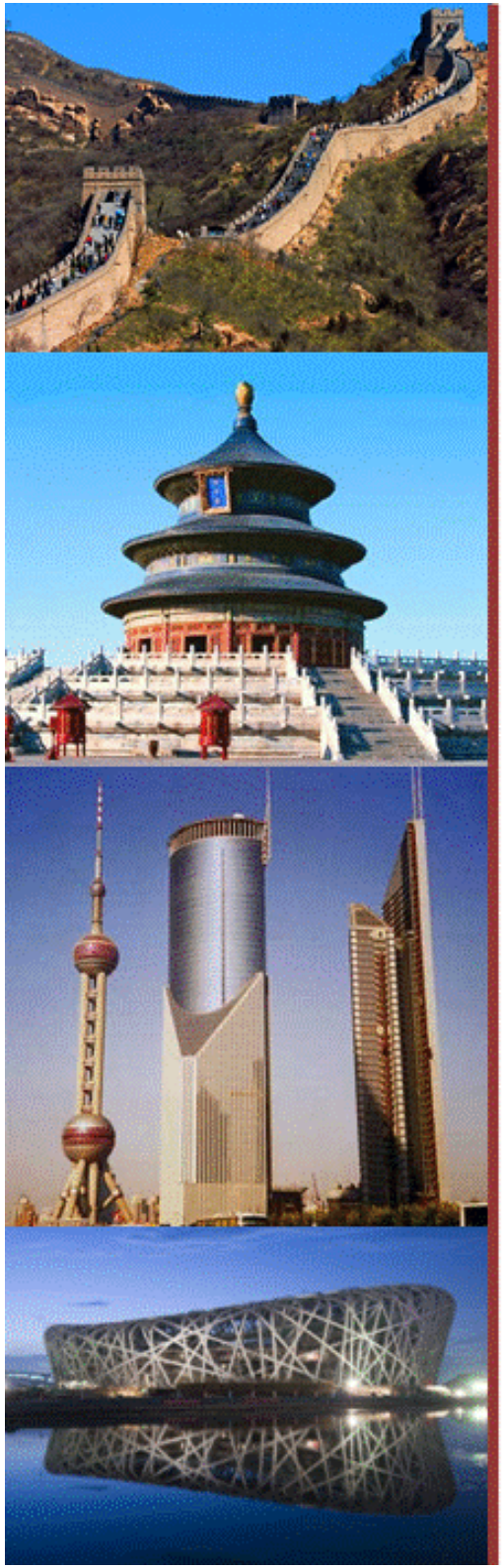
TIEMPOS Y FINANZAS

Compra de mercadería por valor USD 15.000 en China		
Dia 1:	Pago del 30% inicial para confirmar	USD 4.500
Dia 30:	Fin de la produccion	USD 10.500
	Control de la mercaderia	
	Coorindacion de embarque	
Dia 45:	Embarque	
Dia 80:	Llegada a Uruguay	USD 12.000
	Nacionalización	
Dia 90:	Llegada al deposito de la empresa	
Dia 150:	Venta y cobranza	



ACIERTOS

- ✓ Definir bien el producto a comprar.
- ✓ Solicitar muestras antes de confirmar el pedido (verificar calidad y componentes).
- ✓ Definir detalladamente la proforma.
- ✓ Instrucciones muy claras y concretas.
- ✓ Hacer todas las verificaciones posibles antes del pago y del embarque.
- ✓ Tener un representante en China para hacer todo el seguimiento y controles.
- ✓ No confiar en el éxito de negociaciones anteriores, controlar siempre.



ERRORES

- ✓ No todo producto que aparentemente deje buena ganancia es el apropiado. Los chinos siempre llegan al precio, pero ojo con la calidad.
- ✓ Realizar pedidos sin muestra física o especificaciones técnicas detalladas. No tomar nada por obvio.
- ✓ No revisar en detalle la proforma antes de ordenar y hacer anticipos.
- ✓ Pagar todo por adelantado sin antes haber controlado.
- ✓ Confiar en empresas contactadas por Internet sin hacer ningun tipo de verificación real.

PROTOCOLO DE NEGOCIOS

GUANXI: engloba todo lo que son las RELACIONES entre dos empresas, y son muy importantes para los chinos.

- **Cortesía**
- **Costumbres**
- **Comida y bebida**
- **Puntualidad**
- **Prestigio personal**
- **Relaciones personales**

InTrade
GLOBAL BUSINESS

Feria de Cantón

China

Abril 2020 ??

InTrade
GLOBAL BUSINESS

Canton Guangzhou

Sur de China.

Se encuentra a 170 kms de Hong Kong.

Tercer ciudad de China.

15 millones de habitantes.

InTrade
GLOBAL BUSINESS

FERIA DE CANTON

- Se realiza desde el año 1957. Abril 2020 edición 127.
- Mayor feria de exportación de China y mayor feria de negocios del mundo. 1,18 millones de m2.
- Feria multi-rubros.

www.cantonfair.org.cn

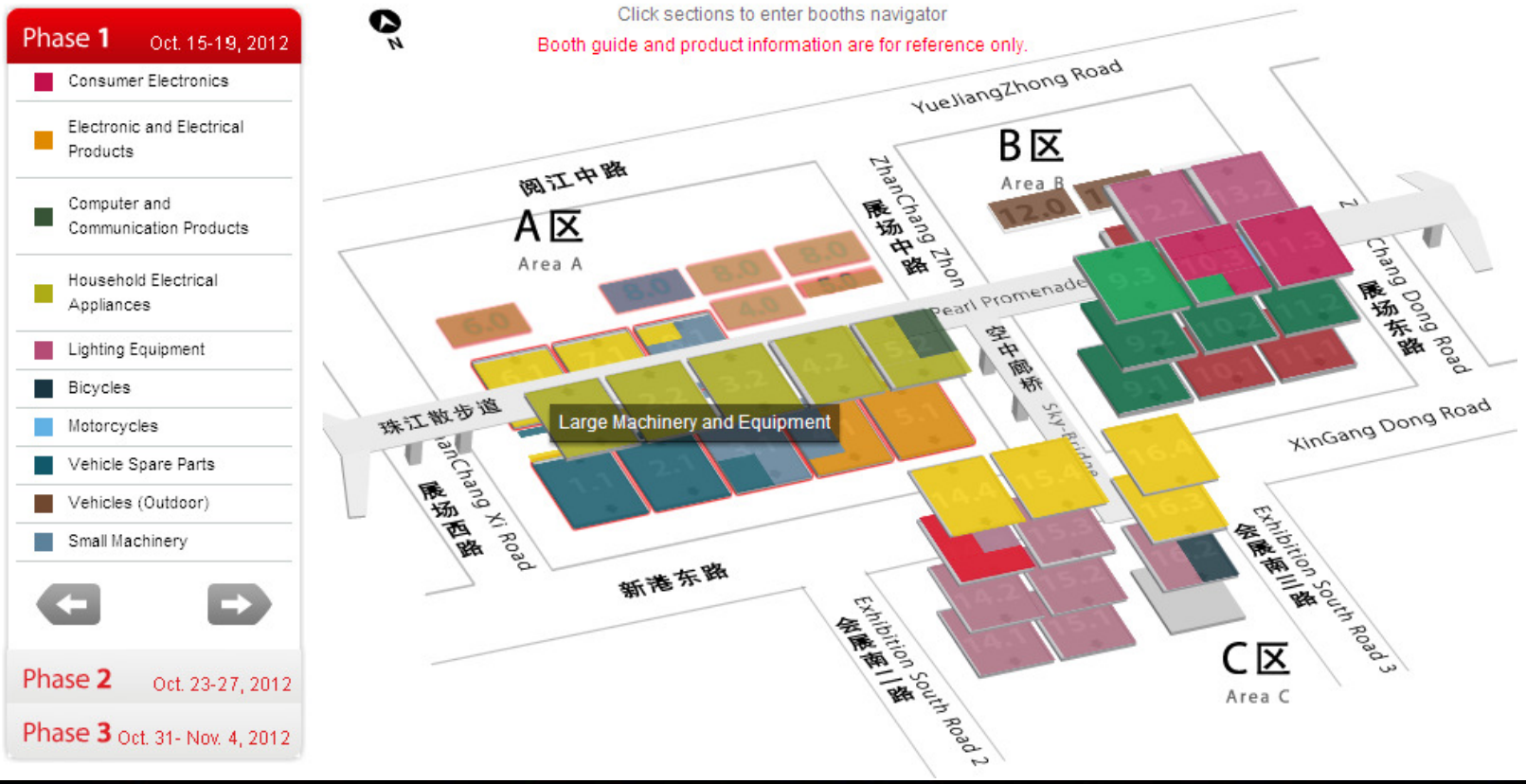
InTrade
GLOBAL BUSINESS

DATOS DE LA FERIA DE CANTON

- Exponen 25.000 empresas / 150.000 tipos de productos diferentes / 200.000 visitantes de 210 países.
- Se realiza dos veces al año: Abril-Mayo / Octubre-Noviembre.
- Se divide en 3 fases, cada una de las cuales tiene definido una serie de rubros que exponen.

InTrade
GLOBAL BUSINESS

Complejo de la Feria



InTrade
GLOBAL BUSINESS

FERIA DE CANTON

InTrade

GLOBAL BUSINESS

InTrade

GLOBAL BUSINESS

InTrade

GLOBAL BUSINESS

InTrade
GLOBAL BUSINESS

FASES DE LA FERIA

Fase I: 15 al 19 de abril	Fase II: 23 al 27 de abril	Fase III: 1 al 5 de mayo
Electrodomésticos Productos electrónicos Iluminación y productos eléctricos Vehículos y repuestos Maquinaria Herramientas Productos de Construcción Químicos Pabellón Internacional	Productos de consumo Regalos Juguetes Bazar Muebles Artículos para el hogar	Textiles Vestimenta y accesorios Zapatos Artículos de oficina Valijas, bolsos y mochilas Productos médicos Productos alimenticios Artículos deportivos y outdoor. Pabellón Internacional

InTrade
GLOBAL BUSINESS

ITINERARIO SUGERIDO

Dia 1: Viaje
Dia 2: Viaje
Dia 3: Guangzhou libre
Dia 4: Feria de Canton
Dia 5: Feria de Canton
Dia 6: Feria de Canton
Dia 7: Feria de Canton
Dia 8: Feria de Canton / Hong Kong (opcional)
Dia 9: Hong Kong
Dia 10: Hong Kong / Viaje de regreso
Dia 11: Viaje de regreso

InTrade
GLOBAL BUSINESS

COSTOS – OPCION 1 (SOLO FERIA)

- 6 noches de Hotel 5 estrellas en Canton
- Traslado aeropuerto-hotel-aeropuerto
- Traslado hotel-feria-hotel
- Ingreso a la feria de Cantón
- Comida incluida: desayuno.
- Acompañamiento, apoyo y seguimiento antes, durante y después de la feria.

COSTO POR PERSONA
USD 1.450,-

(*) El pasaje aéreo se cotizará al momento del pago del pasaje debido a las variaciones constantes en los mismos. El costo aproximado es de USD 2.000,-

InTrade
GLOBAL BUSINESS

COSTOS – OPCION 2 (CON HK)

- 8 noches de Hotel
- Traslado aeropuerto-hotel-aeropuerto
- Traslado hotel-feria-hotel
- Ingreso a la feria de Cantón
- Comida incluida: desayuno.
- Pasaje a Hong Kong ida y vuelta
- Acompañamiento, apoyo y seguimiento antes, durante y después de la feria.

COSTO POR PERSONA
USD 1.980,-

(*) El pasaje aéreo se cotizará al momento del pago del pasaje debido a las variaciones constantes en los mismos. El costo aproximado es de USD 2.000,-

InTrade
GLOBAL BUSINESS

¿POR QUE VIAJAR CON NOSOTROS?

- Apoyo en la preparación previa al viaje.
- Acompañamiento durante su estadía en China.
- Traducción Español – Ingles - Chino.
- Apoyo logístico desde nuestra oficina en China.
- Apoyo para la verificación de contactos.
- Experiencia en la realización de negocios con China.

InTrade
GLOBAL BUSINESS

MUCHAS GRACIAS

Mario Trujillo
Director Intrade – Global Business